

よいこと
のために
手を取りあおう

Rotary

新潟ロータリークラブ週報

例会 毎週金曜日 12:30～13:30

会長 越後 正 幹事 越後 嘉一

No.3



第2541回「ガバナー補佐訪問」

2025年8月8日(金)

クラブのいごこち

地区研修講座より

「クラブの活性化」に必要な3つの

...

- ◆点鐘 越後正会長
- ◆ソング 「奉仕の理想」
- ◆ゲスト 富山第3グループガバナー補佐 牛塚松男様
- ◆8月在籍祝 安田・穴田
- ◆幹事報告
 - ・次回例会「納涼夜間例会」の案内
 - 日 時 7月25日(金) 18時30分より
 - 場 所 クロスベイ屋上
 - ・8月予定表配布

◆出席報告<会員数:40名>家族会員含む

出席数	本日出席率(mu含む)	前々回修正出席率
20名	54.05%	62.16%



ニコニコBOX報告

牛塚ガバナー補佐 今日はガバナー補佐の立場で伺いました。

越後会長 ガバナー補佐牛塚様本日宜しくお願ひします。

穴田 卓話楽しみにしておりました。ご鞭撻の程宜しく。

中瀬・片岡・加治・棚辺

牛塚ガバナー補佐本日宜しくお願ひします。

赤江 誕生祝を頂いて。84才になります。

安田・穴田 在籍祝を頂いて。

越後嘉 長男・長女が帰省しているので今晚庄川に鮎を食べに行きます。

ニコBOX累計額 ￥97,000

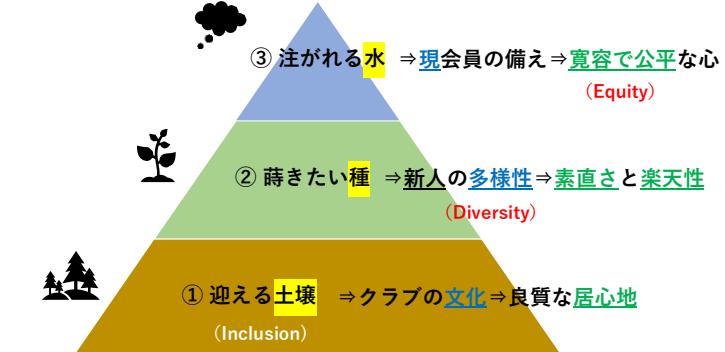
卓話 「誰もが笑顔でいごこちの良いクラブを目指して」

富山第3Gガバナー補佐 牛塚松男氏

・小山ガバナーの紹介…

物事の取り組みに非常に熱心で明るい人柄。元教育者で話がわかりやすい。出身は長野県で現在は小松市で自動車学校を経営していらっしゃいます。

- ・突然のRI会長交替についてや今年度テーマの説明
- ・第3グループ各RCを訪問して感じたこと
- ・ライオンズクラブとロータリークラブの違いについて



会員増強をするためには新会員をどう迎えるか

①迎える土壤 ⇒ クラブの文化 ⇒ 良質な居心地

望まれる「クラブの文化」 = インクルーシブ (inclusive) であること

☆ 考えるべき2つのポイント

- 1 クラブの持つ「文化（居心地）」が新会員を温かく迎え入れているか?
⇒ せっかく迎え入れた新会員に対して無関心・無反応ではないか?
- 2 現・新ともにすべての会員が自分のペースで自分らしく参加できているクラブか?
⇒ 会員の誰かが我慢を強いられていないか? 皆が満足しているか?

「ロータリーの真髓」を知ろう…

質問： 皆さんは、何故ロータリーを続けているのですか？

ロータリーでは、「人生の目的」を知ることができるという人がいます

- ⇒ 「人生の目的」とは何か？ 先覚者たちはそれをどう説いているのか？
- ・新渡戸稲造・内村鑑三： 「品格の完成」
 - ・仏教（真言宗）の教え： 「心を磨くこと」
 - ・京セラ・稻盛和夫氏： 「心を磨き、魂を高めること」
⇒ 「それは生きる意味、人生の意義そのもの」

- ⇒ ロータリーの魅力は「自分磨きの旅」を経験できること (=「人生の道場」米山梅)
- ⇒ その答えは「例会」にあるはずです

モノゴトの評価はいつ決まる？

逆転の考え方（…浄土真宗の思想？）

①これから（未来）が

②これまで（過去）を

決める（評価する） ⇒ 変えられない過去を再評価できるよう
これから（未来）を大切にしようと思う

第 2542 回 「外部卓話」

2025年8月22日(金)

- ◆点 鐘 牛塚会長
 - ◆ソ ン グ 「我等の生業」
 - ◆ゲ ス ト (株)北陸銀行 法人ソリューション部
地域創生室長 新田友和氏
 - ◆幹事報告 地域創生室 調査役 入口 翔氏
 - ・次回例会のご案内
 - 「3RC 合同ガバナー公式訪問」
 - 日 時 8月29日(金)18:00より
 - 場 所 第一イン新湊旧館
 - ・例会終了後理事会を開催します。

◆出席報告<会員数:40名>家族会員含む

出席数	本日出席率(mu 含む)	前々回修正出席率
21名	59.46%	62.16%



ニコニコBOX報告

越後會長・越後幹事

北陸銀行法人ソリューション部新田様、入口様、卓話宜しくお願いします。

三三 BOX 累計額 ￥101,000-

卓話「射水ビジネス支援センター Switch TMTZUについて」

(株)北陸銀行 法人ソリューション部
地域創生室長 新田友和氏
調査役 入口 翔氏

去年の10月に射水市がビジネスセンターをつくるため委託業者を募集。日頃銀行はお客様と1対1でのお取引を沢山積み重ねて地域貢献していますが、今回射水市全体を面と捉えて広くビジネスをキーワードに地域を盛り上げられないかと手を挙げさせていただきました。年明け1月から3か月間準備して4月からアルプラザで運営を開始しました。まだまだ試行錯誤の繰り返しだけですが、これまでの取り組みや我々の目指すものについてご説明したいと思います。

当センターの運営目的

- I 市内中小企業の経営支援
 - I 高等教育機関に通う学生やフリーランスの方の起業・
創業支援
 - I 学生と中小企業との交流によるビジネスチャンス創出
の場

開設の意義

従来の経営支援機関は支援の対象は個別の経営課題
サポート範囲をフリーランスや学生まで拡げ ハブの機能
を持った機関として地域経済の発展に貢献したい

3社で運営 サーキュレーション・アトミカ・北陸銀行
相談内容の内訳
起業相談約3割 販路拡大事 事業承継等々
ビジネスアドバイザー コミュニティマネージャーなど専門のスタッフが常駐しています。
アンケートによると課題解決満足した比率は95%。
その他
ビジネスセミナーの開催
グーグルフォームの活用講座
ChatGPTのワークショップ
是非遊びに来てください。