



新潟ロータリークラブ週報

例会 毎週金曜日 12:30～13:30
会長 三箇 洋 幹事 加治 定勝



第 2354 回例会 2021 年 3 月 12 日(金) 「R の友紹介」「会員卓話」

◆点 鐘 三箇会長
◆ソング 「奉仕の理想」
◆ゲスト 富山第3グループガバナー補佐 加藤一博氏
IM の詳細案内に参りました。コロナ禍で大勢の方の入場は厳しいですが、是非ユーチューブ配信を視聴下さい。

出席報告<会員数:44名>

出席数	本日出席率(mu 含む)	前々回修正出席率
30名	68.18%	72.73%



ニコニコBOX報告

加藤 G 補佐 クラブ訪問に参りました。

三箇会長 加藤ガバナー補佐、本日は来訪有難うございます。安田会員、牧田会員卓話宜しくお願いします
中曾 加藤ガバナー補佐ようこそ新湊RCへ。安田・牧田両氏の卓話楽しみにしています

北山 孫娘が東京医科歯科大学の医学科に合格しました。あっぱれ!!

安田 放生津八幡宮祭の曳山築山行事が国の重要無形民俗文化財に公示されました。3/20 に奉祝祭です。店の駐車場で魚を万引きしようとしているカラスを追いかけようと一歩踏み込んだ時、ふくらはぎを肉離れしてしまい、医者へいってきました。

津幡俊 誕生祝いを頂いて。

倉谷 昨日から新潟にいます。国交省北陸整備局に単身赴任している友人と新潟の夜を満喫してきます。

越後正 確定申告終わりニッコリ黒字です。今年も頑張るぞ!!
篠島 都合で途中退席します。卓話聞けず残念です。

ニコ BOX 累計額 ￥616,000

卓話「R の友紹介」

安田会員

今月は水と衛生月間・8日～14日は世界ローターアクト週間で特集が組まれています。

P.19 シェカール・メータ R.I.会長エレクトへのインタビュー記事

Q. R.I.会長職はロータリーで最高の役職でしょうか?

A. ロータリーで最高の役職はクラブ会長です。ずっと速く動けて多くのことを実現できます。

Q. 最大の課題は何になると思いますか?

A. 課題があるとすればたった一つ新型コロナです。このせいで色々な人との出会いがなくなる。バーチャルな世界は良い点が多くありますが、ロータリーは人々の集まりです。できるだけ早く新型コロナを収束させたいです。

P28 阪神・淡路大震災を体験して

P32 ガバナーのロータリーモーメント

2610 地区八塚ガバナー・新しい地区運営を模索する

「八幡宮曳山・築山行事について」 安田会員

20日の奉祝祭には曳山4基と神輿が出ます。築山は日程的に無理ということで出しません。築山というのは秋の礼大祭4日間のうち10月2日に行う本当はメインの行事です。古代の進行では神は海上あるいは天上のかなたにあり、祭りに際し君臨を願うものとされました。築山行事は海より神様を迎えた本義を遺したもので、固定の築山がやがて動く曳山に発展したと考えられ古代祭祀の形式を遺す貴重なものです。

八幡宮では9月30日に海から神様をお迎えして祭りを始める。1日は曳山に神様をのせて街中を巡行します。2日の放生会式(ほうじょうえしき)と築山が本当のお祭りになります。放生会式(ほうじょうえしき)では放生の舞などの3つの舞を奉納します。そして水鉢にいれた魚を内川に放ちます。曳山とともにこの神事をやっていることが全国でも珍しいということで、築山とともに国の指定を受ける事になりました。

「年男会員放談」 牧田会員

今年還暦を迎えます。こちらに帰ってきたのが平成元年、会社の経営をして31年目になります。30歳で新湊青年会議所に入り、以来商工会議所、ロータリー等々の社会貢献活動をやってきました。商工会議所で「いみず塾」という論語の塾を年間6回開いています。安岡正篤(まさひろ)さんのお孫さんの安岡定子さんに講師にきてもらっています。安岡さんに論語を学んでいるところは、全国の商工会議所の中でもうちはだけです。これは自慢です。

最近「青天を衝く」の大河ドラマで渋沢栄一が注目を浴びていますが、彼の考え方はまさに四書五経(四書は論語・大学・中庸・孟子。五経は易經・司教・書經・冷氣・春秋)に基づくものです。その中でも「論語」は非常に秀逸だ、これをもとに経営をしていけば間違いないだろうと子供の

ころから思うわけです。論語の中に「君子は義に喩り、小人は利に喩る」の一節がありますが、彼の思想は「義」と「利」のバランス。徳のある人は物事に対処するにあたってまずそれが正義であるかを考えるが、小人は利益につながるかどうかを考える。大義があつてはじめて商売が成り立ち、利は必ずあとからついてくる。という考え方です。彼は岩崎弥太郎からの手を組んで海運業をやらないかとの申し出を論語の思想で断りました。渋沢は500の会社を作ったが、名前を残した会社は1社しかありません。対照的に岩崎弥太郎は同族経営を繋いでて厳然たる三菱グループをつくっていきました。

是非皆さん、論語を学んで、「義」のあとに「利」は必ずついてくるという事を実感していただきたいと思います。

第2353回例会 2021年3月19日(金)
「外部卓話」

- ◆点鐘 三箇会長
- ◆ソング 「我等の生業」
- ◆ゲスト 株式会社 能作 代表取締役 能作克治氏
- ◆在籍祝 丸池・中井
- ◆幹事報告 次回例会は3/21「eスポーツ体験会」
4月度予定表配布

出席報告

出席数	本日出席率(mu含む)	前々回修正出席率
28名	63.63%	70.45%



ニコニコBOX報告

- 三箇会長 能作克治様、ようこそ新湊RCへ。卓話宜しくお願ひします。
- 伊藤 様には大変お忙しい中、卓話に来ていただき誠に有難うございます。とても楽しみです。
- 牧田 能作さん、本日は宜しくお願いします。
- 赤江 孫が高校生になりました。
- 丸池 在籍祝いを頂いて。

ニコBOX 累計額 ￥635,000

卓話「コロナ禍における新しい取り組みと錫のはなし」

株式会社能作 代表取締役 能作克治氏

弊社は高岡オフィスパークで産業観光をやりながら铸物を製造しています。創業は1916年大正5年で105年、直営店は13店舗あります。ここにあるロータリーゴングもうちの会社で作っています。ちょうど20年前に自社商品の開発を始めました。高岡に来て36年、やりたいことがいっぱい



いあつたんですが、人と違うことをするなという義父の方針でできませんでした。社長になった当時は社員10名、売上はだいだい1億円だったんですが、現在はお蔭さまで社員数160名で売上は約18億になりました。

2002年当時は100%立山の仕事をしていました。完全な下請けです。自社商品を開発して、ブランドになってきて、現在は下請けの仕事が4%で、96%が新しく築いたものとなりました。

一昨年の10月にカンブリア宮殿という番組に出たら一気に売上が伸びました。3月の決算では前年対比145%と、とんでもない数字になりました。ところがコロナで一気にダウンして前年対比107%に下がりました。しかしひっくりしたのは経常利益が一昨年の3倍でした。コロナの影響で東京のデパートの売上は落ちたが、ECサイトの売上は前年の270%の伸びでした。デパートにおろしている比較的安価なものが売れず、インターネットで高額商品が売れたおかげでした。コロナでこんなこともあるのかと思いました。

新しい取り組み

台湾の会社と合弁会社を作りました。会社名は「能作プレシャスメタル」うちが51パーセントの株を保有しています。台湾・中国の技術力と日本の伝統・デザインを融合させ、ものづくりを目指します。台湾の会社は年間売上が8,000億ある会社でした。海外に行って思ったことは日本人は自己表現がものすごく下手だということです。120%の出来の製品を持っていてもまだまだなんですという。むこうの人間は50%の出来栄えでも、どうだ、すごいだろう!といって70%にもっていく。謙遜は美德という日本の文化は海外では通用しない。また、日本の企業は決断が遅いと思います。

会社内で体験や見学をやっていますが、コロナ禍なのでこどもたちへの出張体験サービスを行っています。また新たに旅行のセット販売、インターネットでの酒の販売、回収があるので古物商の免許など

錫(すず)について

錫器が日本に伝わったのは約1300年前と言われ、正倉院の宝物として保存されています。宮中ではお酒のことを「おおすず」と呼びますが、酒器として使用された錫の器から素材の金属を錫(すず)と呼ぶようになったといわれています。

錫製品は2004年から始めました。伝統産業は新しい流通改革をしていない。錫の特徴は錆びにくい、抗菌作用が強い、お酒がまろやかになる、植物が長持ちするなどがあります。また、自社のヘルスケア商品として入れ歯ポット、ナースベル、外反母趾用の器具などを作っています。

錫の可能性

抗菌性による医療器具の開発

抗菌性による介護用品の開発

地域の開発を担う可能性